

# Lesson 5

## 福音對話的技巧

從宣講到對話的轉變：贏得人心

---

# 引言：思維的典範轉移

傳福音常被誤解為一場單向的「辯論」或「宣講」，目標是在言詞上勝過對方。

**我們深信，一個更貼近當代社會的模式，是將其轉化為一場雙向的「服務與對話」。**

- ✓ 建立在真誠與同理心之上
- ✓ 承認每個人獨特的生命旅程
- ✓ 謙卑的嚮導，而非審判官



# 核心目的：重新想像信仰分享



## 贏得心，非贏得辯論

我們的目標是引導人們遇見改變生命的真理。



## 日常場景的分享

在餐廳、公園或討論教育時，  
自然地開啟對話。



## 分享盼望的使者

分享那份改變您生命的盼望，  
這是一份喜樂。

# 第一部分

---

心態預備：高效對話的屬靈基礎

# 1.1 重新定義對話目標

---



## 服務，而非辯論

將每一次對話視為溫和的交流。答案並非在知識上「勝過」，而是引導人認識基督。

# 核心概念：事工即服務

---

## Ministry means Service

當對話被定位為「服務」，姿態將自然轉變為謙卑與誠實，不再誇耀個人智慧，而是見證真理。

# 福音的可信度：生命見證

---

福音的可信度與我們生命的見證密不可分。

- 信仰是否改變了您的生活方式？
- 基督是否影響了您的待人處事？
- 言行不一將使信息失去力量。

## 1.2 內在預備：安靜 內心的作法

---

### 處理「內在雜音」

在聆聽他人前，先清空內心的焦慮、壓力或分心事。

這能幫助我們聽見對方的真實故事與需求。



# 步驟一：寫下分心事

---



將腦中盤旋的待辦事項或擔憂寫下來。

這能釋放您的專注力，讓您不再擔心忘記重要事務。

## 步驟二：謙卑告白

---



承認自己的罪，並穿上基督公義的袍衣。

恢復與神暢通的關係，讓聖靈引導對話。

## 步驟三：仰望耶穌

---



將心神集中在耶穌與你同在的異象上。

讓祂的平安充滿您，消除社交的緊張感。

## 步驟四：以詩歌靜心

---



藉由唱一首喜愛的詩歌來安靜心思。

將焦點從自我轉向神，預備心靈進入服務。

## 1.3 效法耶穌的模式

---



### 提問的力量

耶穌基督在面對批評者和提問者時，提出了超過一百個問題。

提問，是引導而非灌輸的藝術。

# 提問的三個戰略目的

---

## 自然導入

無壓迫感地引導進入屬靈話題。

## 揭示深層

了解背後的故事與真實感受。

## 自我反思

溫和地挑戰固有觀念。

# 第二部分

---

開啟對話：自然地分享生命

## 2.1 生活見證法

---

最自然的方式：不是講理論，而是講上帝如何真實地影響了您的生活。

開場白範例：

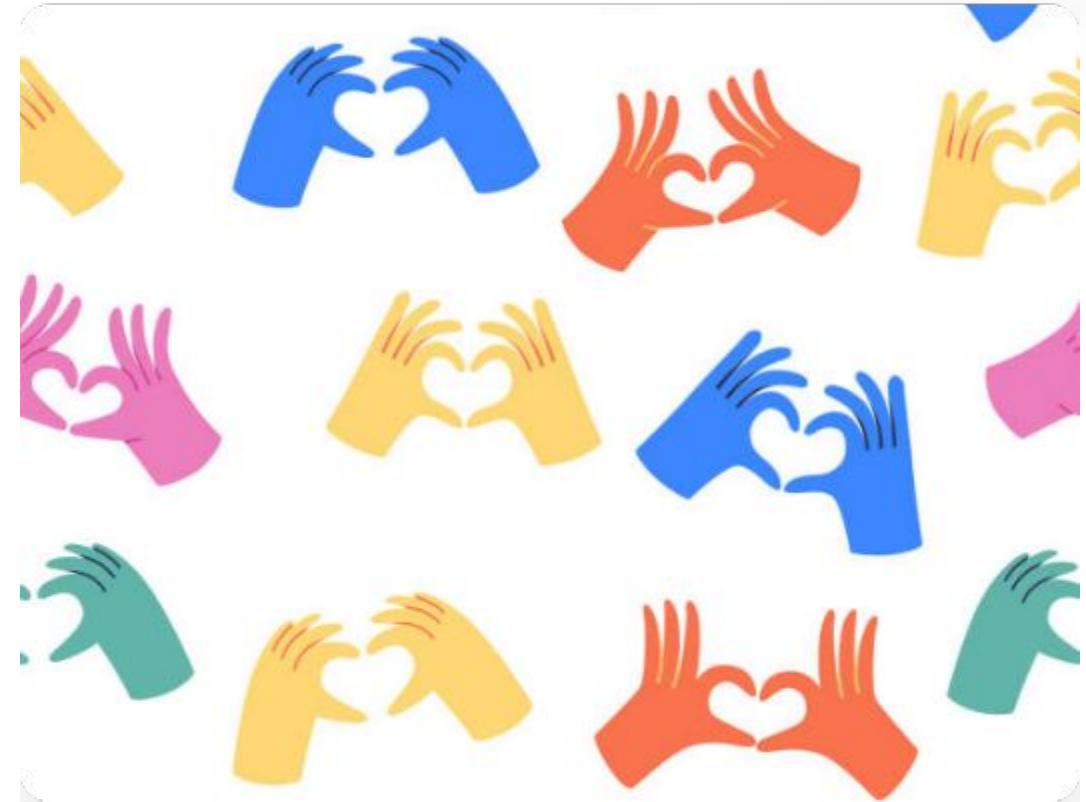
「最近我遇到一件壓力很大的事，但我發現透過禱告，心裡竟然有一種平安...」

## 2.2 需求與關懷法

---

當對方正處於低潮或壓力中時，福音是溫暖的禮物。

「雖然我不能直接幫你解決，但我可以為你禱告嗎？」



## 2.3 節慶與活動邀請法

---

### 節慶契機

聖誕節、音樂晚會等。

### 生活講座

關於壓力、教育、關係的講座。

### 隨和分享

「你要不要來坐坐，交個朋友？」

## 2.4 哲學與生命對話法

---

針對喜歡思考的朋友，從人生意義切入。

「你覺得人活著最大的意義是什麼？最近我對這個問題有了新的看法...」

## 2.5 使用 S.H.A.R.E. 方法

---

一個結構化的五步驟框架，引導對話從世俗轉向屬靈。

S

Secular

H

History

A

Aspiration

R

Revelation

E

Evangelism

# S & H: 建立連結

---

## S: Secular / Story

詢問基本資訊（家庭、職業），察覺對方的需求或掙扎。

## H: History

同理心比答案更重要。承認自己的軟弱，讓對方卸下心防。

# A & R: 深入渴望

---

## A: Aspiration

帶出每個人心中的空虛——對平安、永恆或被愛的渴望。

## R: Revelation

福音如何幫助人找到目的、得著自由與確據。

# E: 具體邀請

---

## E: Exploratory Questions

「你覺得有個信仰能幫助你了解這種目的嗎？」

具體且沒有壓力的邀請，或代禱。

## 場景：餐廳 / 排隊

---

連結點：食物的恩典、等待的耐心。

「能吃到這麼美好的食物真是福氣，我用餐前會有感恩的習慣...」





## 場景：談論教育

---

連結點：價值觀根基、希望。

「正直品格比成績重要。對我們家來說，信仰是這些價值的根基...」

## 場景：商場購物

---

連結點：慾望與滿足感。

「有時我也覺得慾望填不滿。真正的富足是內心的知足...」





## 場景：公園美景

---

連結點：讚嘆創造、安息。

「自然背後一定有位設計者。除了身體休息，我也在信仰中得著安息...」

# 第三部分

---

清晰分享：福音的核心結構

## 3.1 個人見證：三部曲

---

是在聖靈大能下，為心中盼望作辯護的最有效方法。

**Before**

信主之前的生活掙扎

**How**

如何遇見耶穌並改變

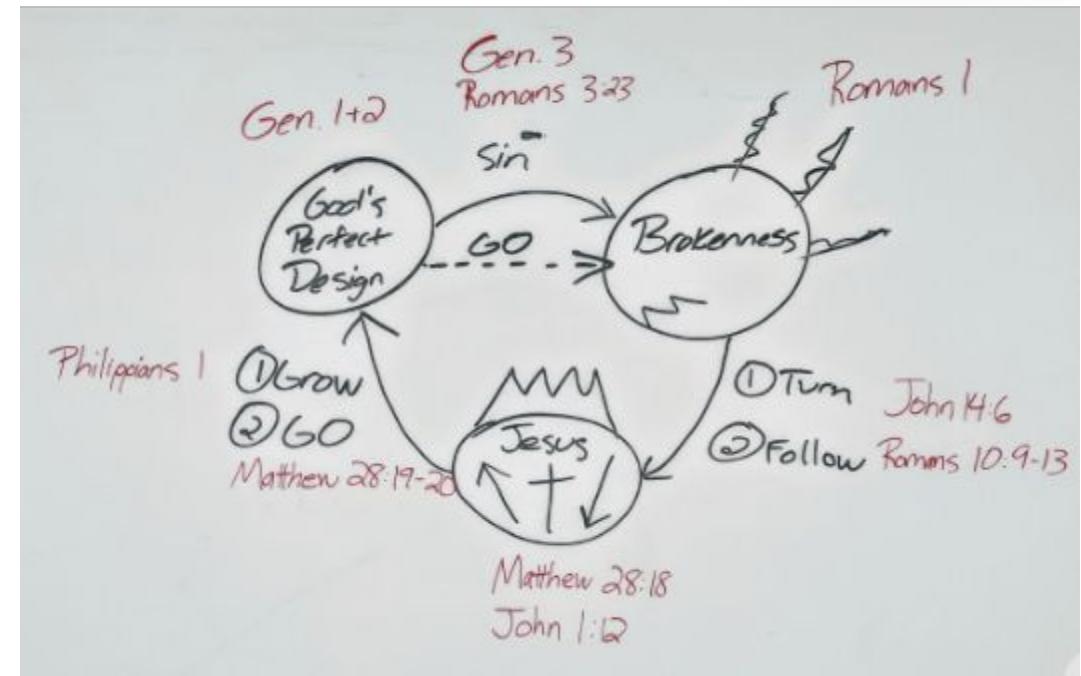
**After**

現在持續改變的生命

## 3.2 三環圖: 視覺引導

只需一支筆和一張餐巾紙，就能清楚勾勒人類的救贖故事。

- 神的設計
- 罪與破碎
- 福音/耶穌
- 悔改與相信



# 三環圖：神的設計

---

## 圓圈一：神的設計

神起初完美的設計——人與神、與他人擁有純淨無隔絕的關係，一切都被供應。

# 三環圖：罪與破碎

---

## 圓圈二：破碎世界

人選擇背叛神（罪），導致隔絕與痛苦。人們嘗試用成功或行善逃離，但都失敗。

# 三環圖：福音與相信

---

## 圓圈三：耶穌基督

耶穌是唯一橋樑。轉向耶穌、相信祂，人就能回到神的設計中，並領受新使命。

# 關鍵收尾：四個跟進問題

---

這說得通嗎？

您覺得您在圖中哪個位置？

您想到哪裡？

什麼阻礙您今天轉向並相信耶穌？

# 第四部分

---

溫和回應：處理反對意見的藝術

## 視異議為寶貴的機會

在傳福音的對話中，異議不應被視為阻礙，而應被看作一個寶貴的機會。

當對方提出反對時，這通常是一個積極信號，表明他們正在認真地聆聽與思考。



# 關鍵心態：資訊請求



## 偽裝的問題

將每一個反對意見，都視為一個「偽裝的問題」或尋求資訊的請求。



## 服務的姿態

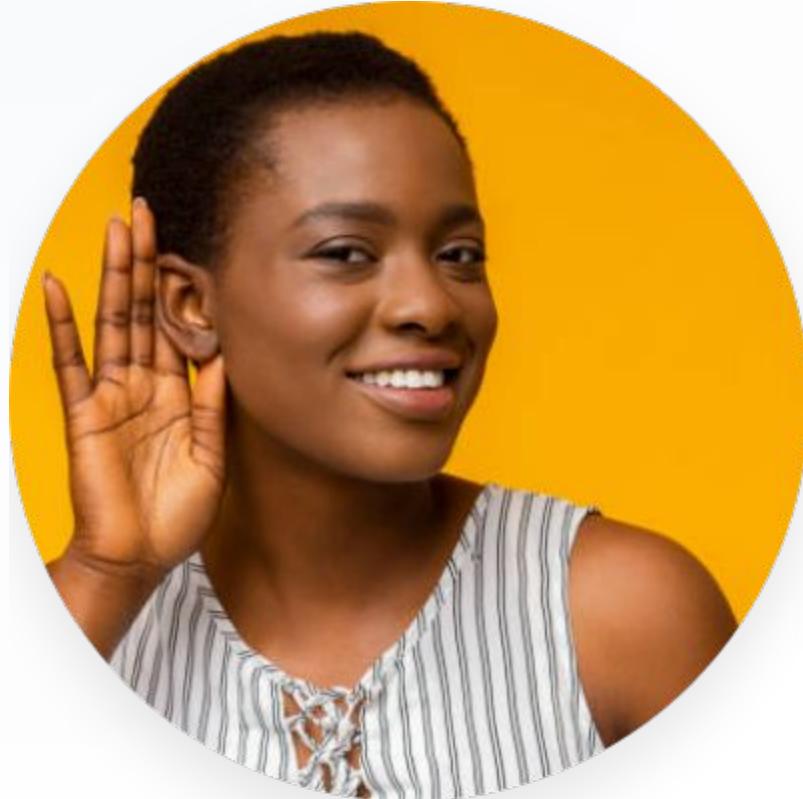
從防禦轉變為服務：目標不再是駁倒對方，而是理解並服事他們。



## 主導權

這種轉變能釋放壓力，讓您以恩典重新掌握對話的主導權。

# | 從防禦轉向服務



以愛心展示耶穌

理解對方問題背後的真正擔憂，並用愛心來展示耶穌的位格。

當我們採取服務性的姿態時，對話會從辯論轉向關懷，讓恩典在其中流動。

# 應對異議的黃金流程

## 1. 確認感謝



積極回應：「我很高興你這樣說。」展現同理心。

## 2. 探詢原因

溫和提問：「你為什麼這樣說？」了解深層動機。



## 3. 分享見證

將真理人格化，從邏輯辯論轉向生命經歷。



## 4. 引導權威

引用經文，引導對方來到真理源頭（神的話）面前。



# 引導真理的權威

神的「道」才是核心

請永遠記住，真正做工的是神的道（聖經），而非我們的口才。

我們的角色是謙卑的引導者。配合與異議相關的個人見證，能讓抽象的道理變得觸手可及。



# 克服內在的沉默障礙

## 常見障礙

「我不知道該說什麼」

「因灰心而沉默」

## 核心問題分析與解決策略

這源於對福音核心內容缺乏深刻理解。應透過系統性練習（如三分鐘福音分享）來建立信心。

源於錯誤的績效觀點。應明白盼望來自神的信實而非個人表現，並重新定義成功。

# 重新定義成功的含義

# 100%

交託神的工作

一個清晰且釋放人心的定義

「憑著聖靈的能力，採取主動去分享基督，並將結果交託給神。」

我們的責任是忠心地「分享」，而轉變人心的工作則完全在於神。

A photograph of a forest with many tall, thin trees. Sunlight filters through the leaves, creating bright highlights on the trunks and a dappled light effect on the ground. The colors are mostly shades of green and brown.

# 將結果交託給神

當我們理解了這一點，就能從結果的壓力中得釋放，以更大的自由和喜樂去傳講。

# 第五部分

---

# 持續旅程——從對話到門徒訓練

---

對話結束並非終點，而是訓練的起點。

陪伴新信徒在信仰道路上邁出穩健的下一步。



# 成為盼望的使者

帶著這份裝備，勇敢地走出去吧！

---

Lesson 5: 福音對話的技巧 - 完結