

Lesson 5

福音對話的技巧

從宣講到對話的轉變：贏得人心

引言：思維的典範轉移

傳福音常被誤解為一場單向的「辯論」或「宣講」，目標是在言詞上勝過對方。

我們深信，一個更貼近當代社會的模式，是將其轉化為一場雙向的「服務與對話」。

- ✓ 建立在真誠與同理心之上
- ✓ 承認每個人獨特的生命旅程
- ✓ 謙卑的嚮導，而非審判官



核心目的：重新想像信仰分享



贏得心，非贏得辯論

我們的目標是引導人們遇見改變生命的真理。



日常場景的分享

在餐廳、公園或討論教育時，自然地開啟對話。



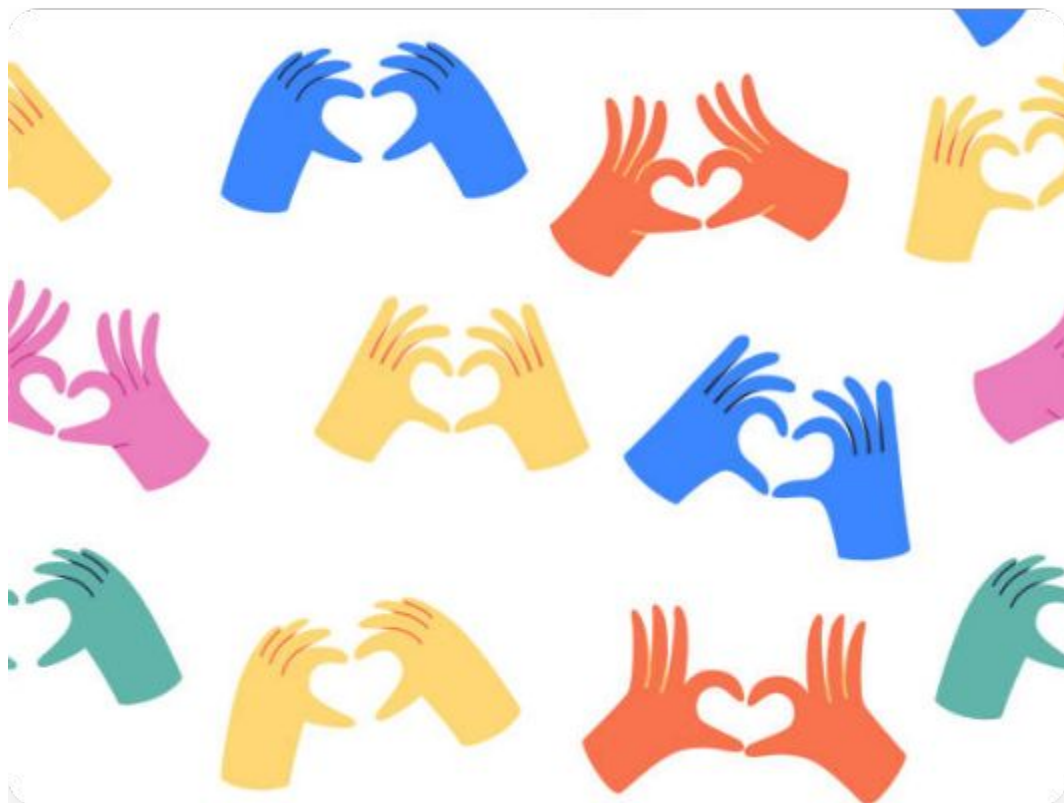
分享盼望的使者

分享那份改變您生命的盼望，這是一份喜樂。

第一部分

心態預備：高效對話的屬靈基礎

1.1 重新定義對話目標



服務，而非辯論

將每一次對話視為溫和的交流。答案並非在知識上「勝過」，而是引導人認識基督。

核心概念：事工即服務

Ministry means Service

當對話被定位為「服務」，姿態將自然轉變為謙卑與誠實，不再誇耀個人智慧，而是見證真理。

福音的可信度：生命見證

福音的可信度與我們生命的見證密不可分。

- 信仰是否改變了您的生活方式？
- 基督是否影響了您的待人處事？
- 言行不一將使信息失去力量。

1.2 內在預備：安靜 內心的作法

處理「內在雜音」

在聆聽他人前，先清空內心的焦慮、壓力或分心事。

這能幫助我們聽見對方的真實故事與需求。



步驟一：寫下分心事



將腦中盤旋的待辦事項或擔憂寫下來。

這能釋放您的專注力，讓您不再擔心忘記重要事務。

步驟二：謙卑告白



承認自己的罪，並穿上基督公義的袍衣。

恢復與神暢通的關係，讓聖靈引導對話。

步驟三：仰望耶穌



將心神集中在耶穌與你同在的異象上。

讓祂的平安充滿您，消除社交的緊張感。

步驟四：以詩歌靜心



藉由唱一首喜愛的詩歌來安靜心思。

將焦點從自我轉向神，預備心靈進入服務。

1.3 效法耶穌的模式



提問的力量

耶穌基督在面對批評者和提問者時，提出了超過 **一百個問題**。

提問，是引導而非灌輸的藝術。

提問的三個戰略目的

自然導入

無壓迫感地引導進入屬靈話題。

揭示深層

了解背後的故事與真實感受。

自我反思

溫和地挑戰固有觀念。

第二部分

開啟對話：自然地分享生命

2.1 生活見證法

最自然的方式：不是講理論，而是講上帝如何真實地影響了您的生活。

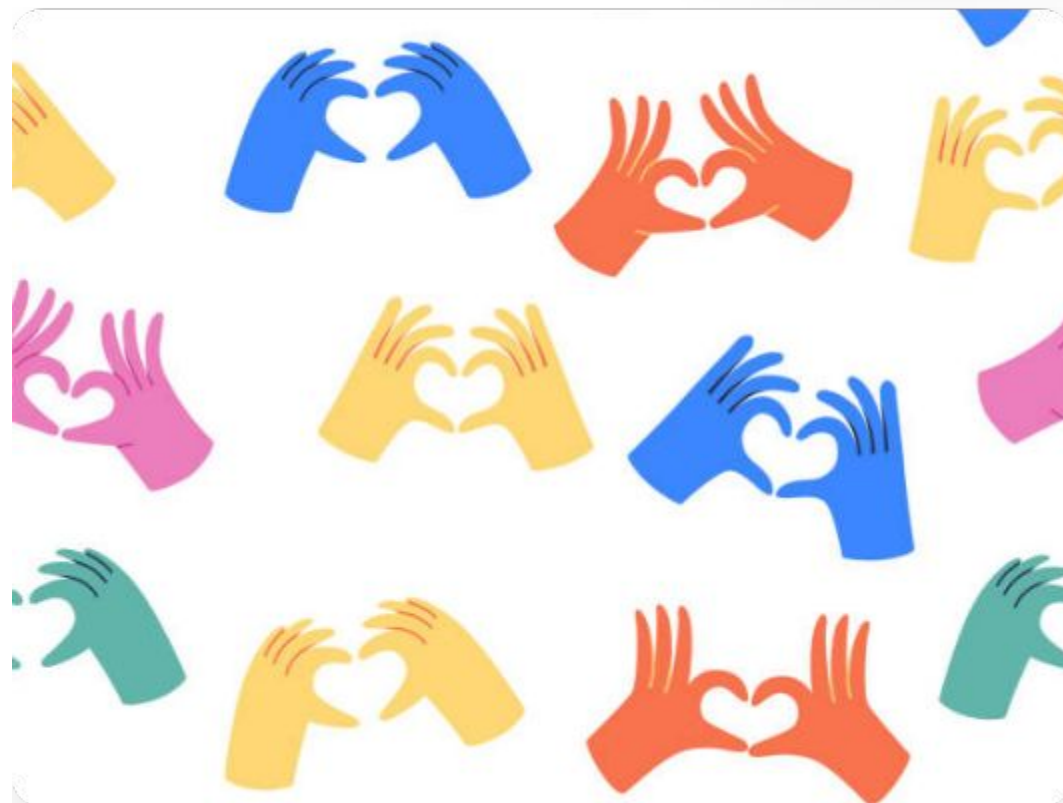
開場白範例：

「最近我遇到一件壓力很大的事，但我發現透過禱告，心裡竟然有一種平安...」

2.2 需求與關懷法

當對方正處於低潮或壓力中時，福音是溫暖的禮物。

「雖然我不能直接幫你解決，但我可以為你禱告嗎？」



2.3 節慶與活動邀請法

節慶契機

聖誕節、音樂晚會等。

生活講座

關於壓力、教育、關係的講座。

隨和分享

「你要不要來坐坐，交個朋友？」

2.4 哲學與生命對話法

針對喜歡思考的朋友，從人生意義切入。

「你覺得人活著最大的意義是什麼？最近我對這個問題有了新的看法...」

2.5 使用 S.H.A.R.E. 方法

一個結構化的五步驟框架，引導對話從世俗轉向屬靈。

S

Secular

H

History

A

Aspiration

R

Revelation

E

Evangelism

S & H: 建立連結

S: Secular / Story

詢問基本資訊（家庭、職業），察覺對方的需求
或掙扎。

H: History

同理心比答案更重要。承認自己的軟弱，讓對方
卸下心防。

A & R: 深入渴望

A: Aspiration

帶出每個人心中的空虛——對平安、永恆或被愛的渴望。

R: Revelation

福音如何幫助人找到目的、得著自由與確據。

E: 具體邀請

E: Exploratory Questions

「你覺得有個信仰能幫助你了解這種目的嗎？」

具體且沒有壓力的邀請，或代禱。

場景：餐廳 / 排隊

連結點：食物的恩典、等待的耐心。

「能吃到這麼美好的食物真是福氣，我用餐前會有感恩的習慣...」





場景：談論教育

連結點：價值觀根基、希望。

「正直品格比成績重要。對我們家來說，信仰是這些
價值的根基...」

場景：商場購物

連結點：慾望與滿足感。

「有時我也覺得慾望填不滿。真正的富足是內心的知足...」





場景：公園美景

連結點：讚嘆創造、安息。

「自然背後一定有位設計者。除了身體休息，我也在信仰中得著安息...」

第三部分

清晰分享：福音的核心結構

3.1 個人見證：三部曲

是在聖靈大能下，為心中盼望作辯護的最有效方法。

Before

信主之前的生活掙扎

How

如何遇見耶穌並改變

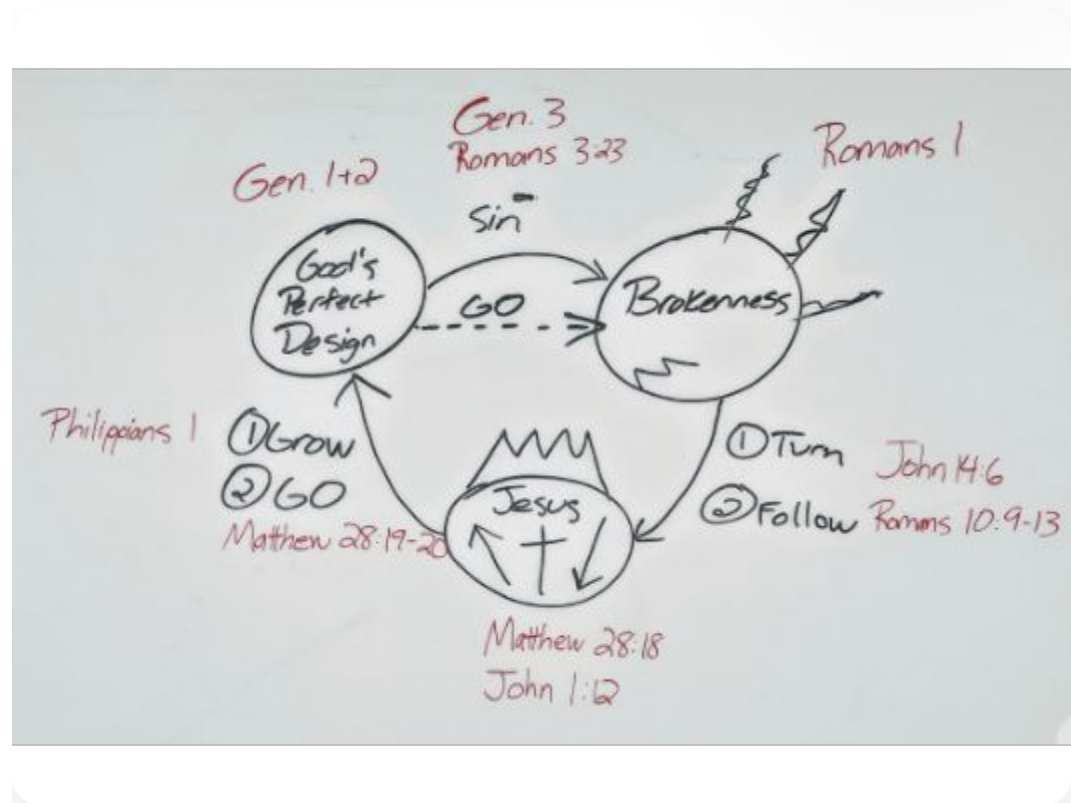
After

現在持續改變的生命

3.2 三環圖：視覺引導

只需一支筆和一張餐巾紙，就能清楚勾勒人類的救贖故事。

- 神的設計
- 罪與破碎
- 福音/耶穌
- 悔改與相信



三環圖：神的設計

圓圈一：神的設計

神起初完美的設計——人與神、與他人擁有純淨無隔絕的關係，一切都被供應。

三環圖：罪與破碎

圓圈二：破碎世界

人選擇背叛神（罪），導致隔絕與痛苦。人們嘗試用成功或行善逃離，但都失敗。

三環圖：福音與相信

圓圈三：耶穌基督

耶穌是唯一橋樑。轉向耶穌、相信祂，人就能回到神的設計中，並領受新使命。

關鍵收尾：四個跟進問題

這說得通嗎？

您覺得您在圖中哪個位置？

您想到哪裡？

什麼阻礙您今天轉向並相信耶穌？

第四部分

溫和回應：處理反對意見的藝術

視異議為寶貴的機會

在傳福音的對話中，異議不應被視為阻礙，而應被看作一個寶貴的機會。

當對方提出反對時，這通常是一個積極信號，表明他們正在認真地聆聽與思考。



關鍵心態：資訊請求



偽裝的問題

將每一個反對意見，都視為一個
「偽裝的問題」或尋求資訊的請
求。



服務的姿態

從防禦轉變為服務：目標不再是駁
倒對方，而是理解並服事他們。



主導權

這種轉變能釋放壓力，讓您以恩典
重新掌握對話的主導權。

從防禦轉向服務



以愛心展示耶穌

理解對方問題背後的真正擔憂，並用愛心來展示耶穌的位格。

當我們採取服務性的姿態時，對話會從辯論轉向關懷，讓恩典在其中流動。

應對異議的黃金流程

1. 確認感謝

積極回應：「我很高興你這樣說。」展現同理心。

2. 探詢原因

溫和提問：「你為什麼這樣說？」了解深層動機。

3. 分享見證

將真理人格化，從邏輯辯論轉向生命經歷。

4. 引導權威

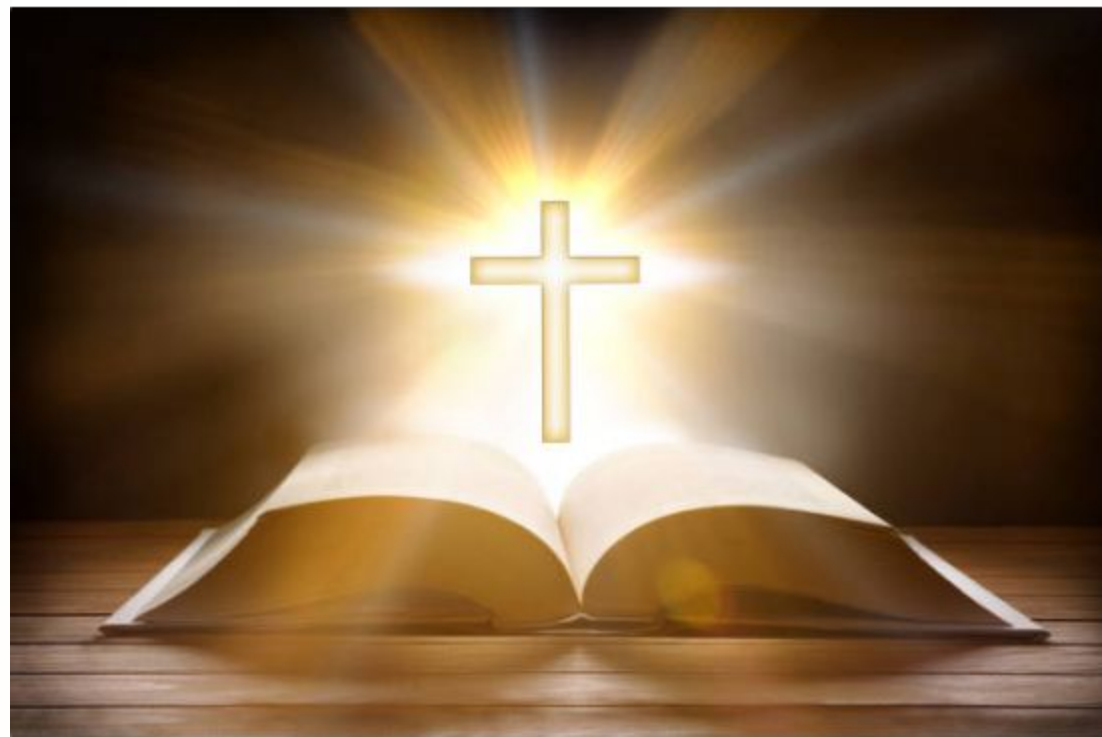
引用經文，引導對方來到真理源頭（神的話）面前。

引導真理的權威

神的「道」才是核心

請永遠記住，真正做工的是神的道（聖經），而非我們的口才。

我們的角色是謙卑的引導者。配合與異議相關的個人見證，能讓抽象的道理變得觸手可及。



克服內在的沉默障礙

常見障礙	核心問題分析與解決策略
「我不知道該說什麼」	這源於對福音核心內容缺乏深刻理解。應透過系統性練習（如三分鐘福音分享）來建立信心。
「因灰心而沉默」	源於錯誤的績效觀點。應明白盼望來自神的信實而非個人表現，並重新定義成功。

重新定義成功的含義

100%

交託神的工作

一個清晰且釋放人心的定義

「憑著聖靈的能力，採取主動去分享基督，並將結果交託給神。」

我們的責任是忠心地「分享」，而轉變人心的工作則完全在於神。

將結果交託給神

當我們理解了這一點，就能從結果的壓力中得釋放，以更大的自由和喜樂去傳講。

第五部分

持續旅程——從對話到門徒訓練

對話結束並非終點，而是訓練的起點。

陪伴新信徒在信仰道路上邁出穩健的下一步。



成為盼望的使者

帶著這份裝備，勇敢地走出去吧！

Lesson 5: 福音對話的技巧 - 完結